

GUIDE D'UTILISATION DE LA PLATEFORME D'ENVOI DE COURRIELS



Table des matières

Pr	ésentation	de la plateforme d'envoi de courriels	4
1-	Gestion	des contacts	5
	1.1. E	Base de données	5
	1.1.1-	Création de contact	5
	1.1.2-	Modification d'un contact	6
	1.1.3-	Gestion des contacts pour les envois tests	6
	1.1.4-	Gestion des doublons	6
	1.1.5-	Recherche dans la base de données	6
	1.1.6-	Extraction de la base de données	7
	1.1.7-	Affichage des contacts	7
	1.2.	Mise à jour et intégration de la base de données	8
	1.2.1-	Création de la base de données et Création des listes	8
	1.2.1.1	Segmentation par mot clé	9
	1.2.1.2	Création des listes	9
	1.2.2-	Intégration de la base de données sur la plateforme	10
2-	Création des infolettres		
	2.1.	Gestion des designs	15
	2.1.1	Création de design personnalisé	15
	2.1.2	Édition de design	15
	2.1.3	Gabarit en texte	16
	2.1.4	Gabarit HTML	16
	2.1.4.1	Programmation du gabarit HTML	17
	2.1.5	Création de designs multipages	19
	2.2.	Gestion des Infolettres	20
	2.2.1	Gestion des infolettres	20
3-	Gestion	des fichiers (Intégration des images et des liens)	21
	3.1- Ges	stion des fichiers (Images et documents)	21
	3.1.1-	Création de répertoire	21
	3.1.2-	Téléverser les documents/ images	21



	3.2.	Intégration de fichiers dans votre infolettre	22
	3.3-	Intégration d'un lien	23
	3.4-	Intégration d'une vidéo	24
	3.5-	Prévisualisation des infolettres	24
4-	Créa	ation d'infolettres multipages	25
	4.1-	Gestion des Infolettres multipages	25
	4.2-	Lier les pages secondaires à l'infolettre	26
5-	Envo	oi test et envoi final	27
	5.1-	Envoi test	27
	5.2-	Envoi Final	28
			28
	5.2.	1- Envoi par Liste ou avec filtre	28
	5.2.2	2- Envoi planifié	29
6-	Stat	istiques des infolettres	30
7-	Con	figuration	33
8-	Jour	nal des abonnements et Lead Management	36
	8.1	Journal des abonnements	36
	8.2	Lead Management	36



La plateforme d'e-mailing développée par ADNETIS inc, vous permet d'envoyer des infolettres par courriel à vos contacts. Après l'envoi, vous pouvez accéder à votre espace d'analyse pour connaître le taux de délivrance, le taux d'ouverture, le taux de lecture, le temps de lecture... Mieux, il vous est possible de savoir la réaction individuelle de chacun de vos clients.

Cet outil d'analyse permet donc de mieux connaître les centres d'intérêt de chacun de vos clients pour mieux communiquer avec eux et donc pour mieux vendre vos produits ou services.

Ouverture de session

Présentation de la plateforme d'envoi de courriels

Une fois qu'une session est ouverte, vous êtes maintenant sur la page d'accueil de la plateforme. Sur cette page, vous avez accès de façon rapide aux différentes sections par les boutons ou à tous les onglets de navigation du site web qui sont la *Gestion des contacts, Création d'infolettres, Statistiques, Configuration, FAQ et English.* Des graphiques ainsi que des indications sont disponible afin de vous aider dans l'efficacité des diffusions de vos messages.



Chaque onglet contient des sous menus que nous aurons la possibilité d'explorer dans ce document.



1- Gestion des contacts



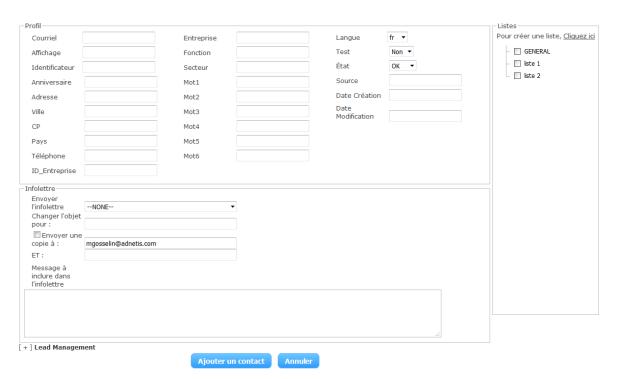
Pour créer, ajouter, gérer ou accéder à votre base de données, cliquez sur *Gestion des contacts*.

1.1. Base de données

La section *gestion des contacts* permet d'ajouter, de visualiser et de modifier les informations des contacts auxquels vous désirez envoyer des infolettres. Les informations des contacts sont : le courriel, le nom du contact, la langue, l'adresse, etc.



Pour ajouter un contact, il faut cliquer sur le bouton *Ajouter un contact* et une nouvelle fenêtre s'ouvrira afin de vous permettre de sélectionner la ou les listes (vous référez au **point 1.2.1.2** pour la création des listes) et d'enter le courriel, l'affichage qui est le nom du contact, l'identificateur, la langue et autre information désiré.



D'autres options sont également disponibles tel que l'envoi d'une infolettre qui sera envoyé lors de l'ajout; ainsi que l'option *Lead Management* pour vous permettre de gérer les relations avec ce contact, envoi d'un rappel ou envoi d'un message au prospect à une date X. Vous référez à la **Section 8**.



Une fois les informations entrées, cliquez sur le bouton *Ajouter* pour valider l'information. Une fois validée, le système vous ramène à la page de la gestion des contacts.

1.1.2- Modification d'un contact

Pour modifier ou ajouter des informations supplémentaires relatives aux contacts, vous pouvez cliquer sur pour remplir toutes les informations désirées. La même fenêtre que lors de l'ajout d'un contact s'affichera pour vous permettre d'ajouter les informations supplémentaires.

1.1.3- Gestion des contacts pour les envois tests

Pour identifier certains contacts comme des contacts tests, vous devez éditer comme nous l'avions expliqué au **point 1.1.2.** Sous profil à la ligne nommée *Test* sélectionnez le « **oui** » ensuite mettre à jour.



Les contacts tests seront affichés lors des tests d'envoi afin de valider votre infolettre.

1.1.4- Gestion des doublons

La plateforme gère les duplications des contacts dans la base de données. Cette action permet d'éviter d'avoir deux fois le même contact dans la liste.

La vérification se fait au niveau du courriel. Donc à chaque fois qu'un contact est créé, si le courriel existe déjà dans la base de données, la plateforme mettra automatiquement à jour les informations.

1.1.5- Recherche dans la base de données

La recherche de contact dans la base de données est très utile pour un accès rapide aux données demandées. Vous avez la possibilité de faire une recherche par mot clés ou courriel vous permettant de retrouver le contact ou le groupe de contacts recherché.

Nombre de contacts : 977	Rechercher



1.1.6- Extraction de la base de données

Il est possible d'extraire les données intégrées sous *gestion des contacts*. Pour récupérer votre base de données, il suffit de cliquer sur le bouton présent sur la page. Vous pouvez extraire toute votre base de données ou seulement les données récupérées suite à une recherche.



1.1.7- Affichage des contacts

Il est possible de modifier l'apparence de la grille des contacts en changeant l'entête des colonnes et /ou en affichant seulement les colonnes pertinentes à vos besoins. Allez sous *Configuration* et cliquez sur *Affichage des contacts*. Sélectionnez les colonnes que vous ne désirez pas afficher et appuyez sur le bouton [>] pour transférer vers la colonne *Ne pas afficher*. Cliquez sur *Valider*. Remplissez les champs pour personnaliser l'entête de la grille. Cliquez sur *Valider*. Notez que la version anglaise de la grille se gère indépendamment, vous devez refaire la démarche en allant sous *Configuration / Contacts Display*.





8- Journal des abonnements et Lead Management

8.1 Journal des abonnements

Le journal des abonnements présentent l'historique des abonnements et des désabonnements qui se sont effectués au cours de vos campagnes d'infolettres. Vous aurez ainsi une meilleure idée de l'évolution de votre base de données avec l'origine de l'abonnement et la date.



8.2 Lead Management

La plateforme d'envoi de courriel vous permet non seulement d'envoyer des infolettres à l'ensemble de vos contacts, mais aussi pour vous aider dans **la gestion de vos relations** clients et prospects par une communication individuelle et ciblée menée sur plusieurs semaines, mois ou années.

La fonction *Ajouter un contact* sous *Gestion des contacts* vous offre la possibilité de **gestion de groupes** de **choisir l'infolettre** que vous voulez envoyer immédiatement à votre contact et des fonctions de **Lead Management**.

Ces fonctions vous permettent de **pré-programmer à des dates ultérieures une séquence de suivis et de relances** des clients ou prospects par des messages de suivi.

Comment procéder

- 1. Il faut d'abord préparer des messages qui serviront spécifiquement à la relance des clients ou prospects. Vous pouvez vous référer à la **Section 2 Création des infolettres**.
 - Dans le menu de gauche lors de l'édition de l'infolettre sous 1. Informations générales vous devez cocher la case 'Infolettre pour lead management'. Créez votre message comme pour une infolettre normal. Une fois votre infolettre lead management terminé, elle sera visible dans la fonction Ajouter un contact sous Gestion des contacts.





2. Dans *Ajouter un contact*, il est possible d'utiliser l'option *lead Management* en cliquant sur le plus [+] qui dévoile les actions possibles : *Envoyer au prospect* ou *M'envoyer un rappel*



Pour *Envoyer au prospect* vous devez également sélectionnez l'infolettre créée précédemment et la date de l'envoi. Ce message sera alors envoyé automatiquement au contact à la date sélectionnée.

L'action *M'envoyer un rappel* est destinée à envoyer à la date sélectionnée un message uniquement à vous pour vous rappeler qu'il faudra communiquer avec le contact.

Ces fonctionnalités de la plateforme d'envoi de courriels gèrent de façon automatisée la relance de vos contacts, et ce, sans que vous ayez à penser à le faire au moment prévu. L'utiliser c'est devenir plus efficace dans la gestion des relances en y passant moins de temps.

NB: Les envois aux prospects et les envois de rappel peuvent être supprimé si par exemple le contact n'existe plus. Supprimer le contact de la base de données ne supprime pas les envois planifiés vous devez vous rendre sous *Gestion des contacts / Lead Management* pour supprimer la tâche.



Cette page liste toutes les tâches programmées vous indiquant le nom, le courriel, la date de l'envoi et le courriel de l'agent qui recevra les rappels. Pour supprimer une tâche, la repérer dans la liste et simplement cliquer sur le bouton **Supprimer** pour effacer la tâche.

